

JC接客技術養成スクール 2022年度 WEB講座 参加者募集

ジュエリーコーディネーター資格者で販売職の経験が5年以上の方を対象に販売力接客技術の向上のためのスクールを開講します。

全4回の講義をオンライン講座でおこないます。スマホ・PCで受講可能です。

JC1級の前田妙氏の講義に加え、今年度は特別講師としてパーソナルスタイリストの霜鳥真紀子氏の講演を予定しています。

受講を希望される方は、下記の「申込方法」からお申し込みください。

< 開催日時 >

第1回講義 5月25日(水) 15:00～17:30

第2回講義 6月28日(火) 15:00～17:30

第3回講義 7月21日(木) 15:00～18:00

・ 通常講義 15:00～16:30

・ 特別講義 16:30～18:00

(株)SPSO代表

パーソナルスタイリスト 霜鳥真紀子氏 講演

第4回講義 8月18日(木) 15:00～17:30

< 受講料 >

10,000円/全講座(税込)

< 受講対象者 >

JC資格者・販売職経験が5年以上
30名まで(希望者多数の場合は抽選)

講師



ジュエリーコーディネーター1級
真珠検定シニアアドバイザー

前田 妙 氏

特別講師



株式会社SPSO代表取締役
パーソナルスタイリスト
衣食住トータルプロデューサー

霜鳥 真紀子 氏

申込方法

QRコードを読み取って申込フォームより必要事項を入力し、お申し込みください。協会ホームページの養成スクールのバナーからも申し込みは可能。



申込締切

2022年5月11日(水)

お問い合わせ

(一社)日本ジュエリー協会
ジュエリーコーディネーター担当 森口
TEL 03-3835-8567

【講義の内容】

第1回 (150分)	販売を強化するコミュニケーション力 ①観察力（お客様を観る、知る） ②誉め言葉（信頼関係を築き、コミュニケーションを円滑にする） ③自己開示（会話のきっかけを作る） ④ニーズとウォンツ（会話から欲しいを見つける） ⑤お客様との会話チェックシート
第2回 (150分)	顧客心理と買うきっかけの作り方 ①アプローチ（雑談のスキルで入店率を上げる） ②提案（購買プロセスに巻き込む） ③クロージング（買う理由と一貫性） ④お客様の抵抗感（買わない理由を取り除く） ⑤リンキング（商品の関連付けと宝石の逸話）
第3回 (180分)	コーディネート販売とパーソナルスタイリング 第1部 前田講師による講義（90分） ①ジュエリーコーディネート販売 アイテム別提案の仕方（リング・ネックレス・イヤリング・ブローチ） 第2部 パーソナルスタイリスト 霜鳥真紀子 氏 講義（90分）
第4回 (150分)	価値の伝え方、スタッフの教え方 価値の伝え方 ①日本のジュエリー販売 ②ジュエリーの価値とは ③商品の魅力を見つけて言葉にする スタッフの教え方 ①教え方と教えるリスト作り ②時間管理術

※特別講師 霜鳥真紀子 氏 略歴

株式会社 SPSO 代表取締役 パーソナルスタイリスト/衣食住トータルプロデューサー。

青山学院大学英米文学科卒業後、JAL での国際線 CA10 年勤務を経て、海外で見たパーソナルスタイリストの道へ。

2013 年、パーソナルスタイリスト集団である（株）SPSO を設立。

ショッピング同行・美容院同行・カラー&骨格診断・メイクレッスン・ビジネスマナーレッスン・クローゼットチェック・プロフィール写真撮影プロデュース等を行う。

※その他注意事項

- ・申込締切後に受講の可否、受講料のお支払い方法、期日などを案内する書類を発送します。

（2022年5月13日（金）発送予定）

- ・オンラインによる講義なのでインターネットに接続できるPC・タブレットまたはスマホを各自でご準備ください。また、通信料は各自負担になることから各キャリアの通信料定額プランに加入していただくことをおすすめします。
- ・一旦お支払いされた受講料はいかなる理由でも返金はいたしません。

【本件に関するお問い合わせ】

（一社）日本ジュエリー協会 JC担当 森口

TEL 03-3835-8567 E-mail jc@jja.ne.jp