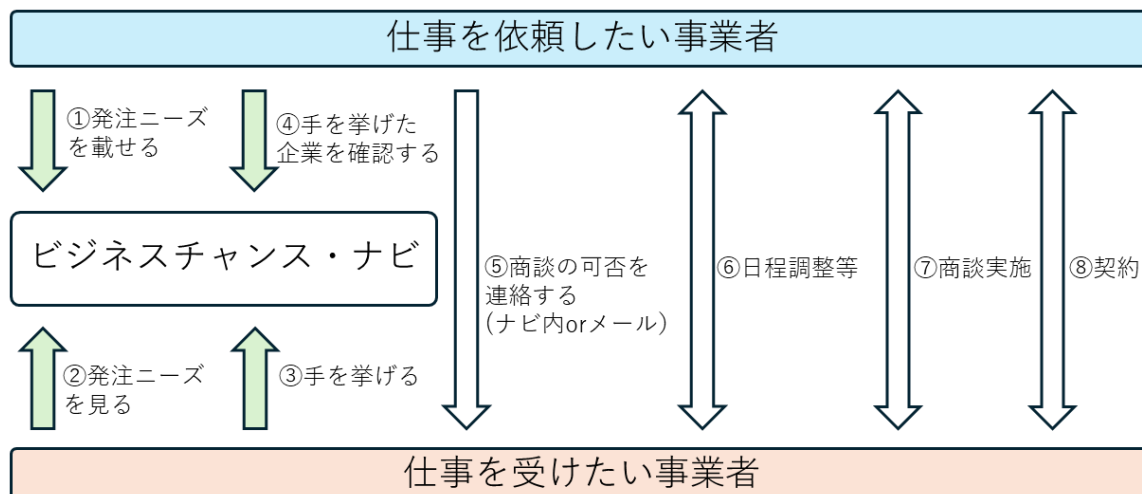


<ビジネスチャンス・ナビのメリット>

- ・全国の事業者が利用できる（個人事業主も可）
 - ・費用負担がなく使える数少ないビジネスマッチングサイト
 - ・営業によるニーズの開拓が不要&想定していなかった顧客やニーズに出会える
 - ・既存のつながりでは解決できない課題を解決できる（匿名での掲載も可能）
- ※専門家による①仕事依頼掲載のサポートと②掲載後のマッチングサポートも可能

<ビジネスチャンス・ナビによる仕事の依頼、契約までの流れのイメージ>



①～④をビジネスチャンス・ナビ内で実施 ※⑤の商談お断り連絡はナビ内でもメールでも可

※発注ニーズのイメージ例：「〇〇素材の〇〇加工ができる事業者を探しています。」

<ビジネスチャンス・ナビの使い方>

- ・電子商取引サイトではなく「商談のきっかけ」を作るマッチングサイト
- ・売り手、買い手として新たなつながりを作る必要がある時の手段の一つ
- ・商談はシステム上ではなく、対面やオンラインの面談等一般的な方法で行う

<活用事例は？>

通販の商品探し、新商品開発、業容拡大に向けた協業先探し、資材調達、PR 動画作成等。



活用事例をまとめたサイトの URL & QR コード

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/chancenavi/voice/>

【連絡先】

(公財) 東京都中小企業振興公社
事業戦略部 取引振興課 受注拡大プロジェクト担当
TEL : 03-5822-7239
MAIL : sekai-portal@tokyo-kosha.or.jp

ビジネスチャンス・ナビ URL & QR コード

<https://www.chancenavi.jp/bcn>



ビジネスチャンス・ナビ

「ビジネスチャンス・ナビ」は、官民の入札・発注情報を一元的に集約した受発注取引のマッチングサイトです。

登録のメリット

登録・ご利用
無料!

1 日本全国の事業者が利用可能!!

- 都外郭団体（東京都政策連携団体など）等の電子入札への参加
- 発注案件の掲載や、掲載された案件への受注申込み
- ユーザー登録企業の中からビジネスパートナーを開拓
- 都・都内区市町村・国の入札案件を一元的に閲覧 など

2 さらに都内中小企業は

- 低保証料率の信用保証が利用可能（東京都中小企業制度融資）
詳細は <https://www.sangyo-rodo.metro.tokyo.lg.jp/chushou/kinyu/youshi/youshi/>



システムイメージ



※おすすめ案件通知機能

「おすすめ案件通知設定」を行うことで、新着の入札情報や民間の発注案件情報等をメールでお知らせします。



企業PR情報

自社の製品や技術力、実績を画像等を使ってPRできます。



商品情報

自社の商品を掲載し、画像やテキストを使ってPRできます。
販売代理店の募集を行うことも可能です。

中小企業受注拡大プロジェクト推進協議会

民間企業から発注された案件例

東京都企業



案件種別：ものづくり
案件内容：鋳物製品の鋳造、
機械加工等

愛知県企業



案件種別：IT 関連
案件内容：AI活用型アプリ構築
アドバイス業務委託

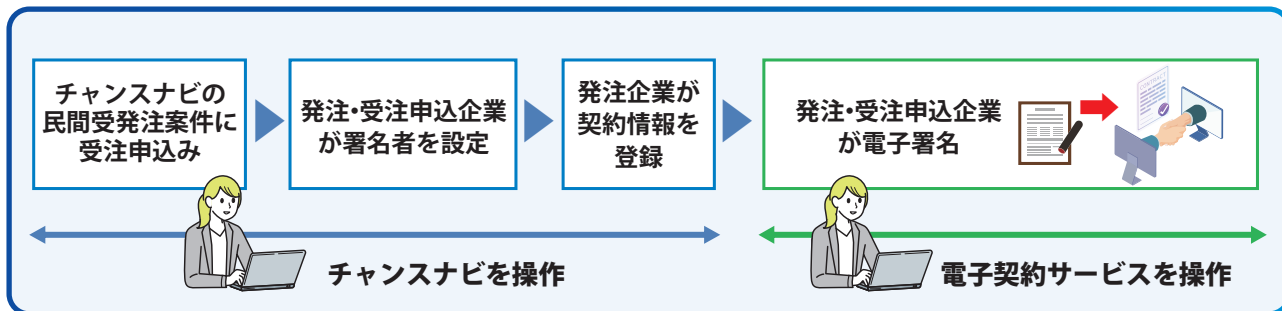
福岡県企業



案件種別：機械・設備
案件内容：プラントへの
センサ設置業務委託

電子契約機能

ビジネスチャンス・ナビでは、電子契約を**無料**で利用することができます。



ユーザー登録の手順

Step 1

ホームページにアクセス

<https://www.chancenavi.jp/bcn/>

または、

チャンスナビ で検索!



※PC優先サイトです。

Step 2

ユーザー登録申請

サイトをご利用いただくにはユーザー登録が必要です。ユーザー登録には、基本的な「企業情報」や担当者の問い合わせ先等の入力が必要です。

Step 3

審査

事務局で審査を行います。審査期間は、最大で約10営業日程度かかる場合があります。

Step 4

ユーザー登録完了

審査が完了すると、ご登録メールアドレスに「登録完了」をお知らせします。登録完了後、サイトへのログインが可能となります。同時に企業情報が「企業の検索」で公開されますので、基本情報の他、「自社PR情報」のご登録をおすすめいたします。

ご利用者の声

金属製品製造業より～



自社が探している物や協力先企業の検索が容易になりました。15社からエントリーがあり、都内企業に限らず国内全域でビジネスチャンスが得られ感謝しています。

卸売業より～



通販用商品の提案について、全国の企業から受注エントリーがあり、カタログ・ネット通販用のユニークな商品を見つけることができています。

建設業より～



都内にいながら地方の施工代理業者を探ることができました。現地企業に委託することで人材不足を補うことができました。

その他の活用事例はこちら



お問い合わせ先

「ビジネスチャンス・ナビ」に関すること

ビジネスチャンス・ナビ運営事務局

電話 0570-009-777

(受付：土・日・祝日・年末年始を除く 9:00～17:00)

メール sme-webmaster@chancenavi.jp

「中小企業受注拡大プロジェクト」事業全般に関すること

中小企業受注拡大プロジェクト推進協議会事務局

東京都千代田区神田和泉町 1-13

住友商事神田和泉町ビル 9階

電話 03-5822-7239

